



Rogomóvil

Acondicionamiento y Limpieza de Automóviles

DOSSIER DE FRANQUICIA

# 01

Una empresa sólida  
y de confianza

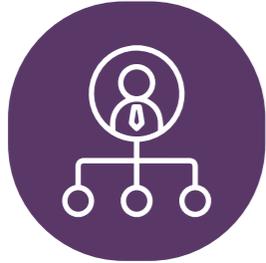


En *Rogomóvil* ofrecemos desde 2002 un servicio de altísima calidad en  *acondicionamiento y limpieza de vehículos* para profesionales del sector del automóvil, principalmente en concesionarios oficiales.

» Nuestra misión es incrementar el valor del producto de nuestros clientes profesionales gracias a una relación excepcional entre calidad y bajo coste. Ofrecemos los mejores servicios de acondicionamiento interior y exterior del automóvil, tanto en vehículos nuevos como de ocasión y postventa. Nuestro equipo siempre trabaja dentro de las instalaciones de la propia empresa concesionaria.

En estos momentos somos la empresa con mayor infraestructura y capacidad de absorción de número de vehículos en el noroeste de España.

## El equipo de Rogomóvil



En Rogomóvil somos un **equipo de 40 trabajadores** liderado por **Ángeles González**, gerente del grupo y empresaria con una larga trayectoria de éxitos. Ya en el año 2006 fue galardonada con el Premio Joven Empresario de Galicia.



Uno de los secretos de nuestro éxito es el **factor humano**. Contamos con una plantilla de profesionales que buscan la excelencia en cada detalle, en cada vehículo.



Trabajamos directamente desde las instalaciones del concesionario, actuando como un eslabón más de la cadena permitiendo, así, una optimización de recursos y un mejor servicio respecto a la competencia.

*Esta dinámica de trabajo directa, nos ofrece un contacto de tú a tú con las marcas y nos facilita la labor comercial.*



# 02

*Un crecimiento inigualable en el noroeste del país*

*Nuestra especialización y atención hacen que diferentes marcas nos avalen y confíen en Rogomóvil.*



# 03

*Marcas con las que trabajamos*



**Jeep**

**PORSCHE**



**FIAT**

**ŠKODA**



**NISSAN**

**SAAB**

# 04

## Los servicios de Rogomóvil

En Rogomóvil prestamos los siguientes servicios tanto para vehículos nuevos como de ocasión, en turismos, vehículos industriales y todoterrenos:

- » Lavado rápido
- » Lavado completo
- » Lavado de motor
- » Desparafinado
- » Limpieza de tapicería completa
- » Limpieza de cuero y aplicación de tratamiento de mantenimiento
- » Mantenimiento de exposiciones en concesionario
- » Servicios especiales para ferias y salones de automóviles
- » Organización logística, control de stock y recepción de vehículos
- » Colocación de placas de matrícula
- » Impermeabilización de capotas
- » Limpieza, desinfección y desbacterización de conductos de salida de aire acondicionado
- » Aplicación de cera con pulido especial (teflón)
- » Otros servicios *ad hoc*

# 05

## Valores de identidad que nos diferencian del mercado

En Rogomóvil queremos ser los líderes en nuestro sector, por eso buscamos renovarnos y mejorar día a día para mantener la posición que hemos conseguido a lo largo de nuestra trayectoria.



Respeto por la  
imagen de nuestro  
cliente principal



Limpieza inmejorable  
en todos nuestros  
servicios



Productos de primera  
calidad, ecológicos y  
debidamente testados



Amplia cartera  
de servicios  
especializados



Nuestros servicios  
son *ad hoc* y  
adaptados a cada  
cliente

# 06

## La franquicia Rogomóvil



Tras este recorrido desde 2002 que nos ha permitido especializarnos y profesionalizarnos y debido a la demanda creciente para ampliar nuestros centros Rogomóvil, hemos decidido dar el salto y recorrer España de la mano de socios emprendedores que les guste nuestro modelo de negocio.

### ¡AHORA ES EL MOMENTO DE ABRIR TU FRANQUICIA ROGOMÓVIL!

- » **Un negocio con demanda creciente.** Todos los concesionarios necesitan contar con un experto cualificado para realizar los servicios de acondicionamiento de vehículos.
- » **Formar parte de un grupo de confianza y fiabilidad.** Nuestro abanico de clientes y años de experiencia nos avalan.

**Buscamos franquiciados que quieran unirse a nuestro proyecto para llevar a Rogomóvil a toda España.**

# 07

## Rogomóvil, un negocio de futuro

¿Por qué confiar en la franquicia Rogomóvil?

01

**16 AÑOS DE EXPERIENCIA EN EL SECTOR.** Actualmente somos la empresa con mayor infraestructura y capacidad de absorción de número de vehículos en el noroeste de España.

02

**PROFESIONALIDAD Y VALORES DE ESTABILIDAD** que han fortalecido nuestro crecimiento.

03

**BAJA INVERSIÓN.** Gastos reducidos al **no ser necesario invertir en el coste de un local ni de obra civil.**

04

**ALTA RENTABILIDAD.** Un negocio sin costes de alquiler, una central de compras que permite reducir el coste en producto y una optimización de las necesidades de personal con la clave para el éxito de la franquicia Rogomóvil.

05

**RETORNO DE LA INVERSIÓN EN MENOS DE 1 AÑO.**

06

**KNOW HOW DESARROLLADO** y diferentes manuales operativos para ayudarte al éxito con la gestión de tu negocio.

07

**I + D CONTINUADO** en nuevos servicios e incorporación de productos.

08

**CENTRAL DE COMPRAS.** Suministro y estudio de producto. Te lo llevamos de forma gratuita hasta tu centro (con un pedido mínimo).

09

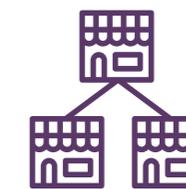
**SOFTWARE DE CONTROL DE STOCKS Y CLIENTES** para una mejor rentabilidad y gestión del negocio.

10

**ASESORAMIENTO Y FORMACIÓN CONTINUADA** durante toda la relación de franquicia



» Estaremos siempre a tu lado. **ANTES, DURANTE Y DESPUÉS** del inicio de la actividad.



**ANTES**

**DURANTE**

**DESPUÉS**

Te ayudaremos a buscar el concesionario ideal para implantar el centro Rogómovil. Analizamos la viabilidad del concesionario escogido, te asesoraremos en el proceso de realización de presupuestos y seguimiento de clientes

Te asesoraremos durante toda la relación como franquiciado e incorporamos nuevos servicios para que puedas ofrecer lo mejor a sus clientes. Solventamos tus problemas del día a día.

Queremos que el franquiciado crezca con nosotros y le ofreceremos toda la ayuda en la búsqueda y captación de nuevos concesionarios en los que implantarte

# 08

Conviértete en un  
emprendedor con un  
grupo de prestigio



**DESDE 15.000 € ABRE TU PROPIO CENTRO ROGOMÓVIL**

*No necesitamos un local propio para operar sino que nos instalamos en el concesionario de nuestros clientes reduciendo considerablemente la inversión necesaria para establecer el centro Rogomóvil.*



## INCLUYE

---

- » Canon de entrada
  - » Maquinaria
  - » Software informático
  - » Formación inicial de 15 días en la central
  - » Formación y ayuda en el arranque del negocio durante 5 días en el centro franquiciado
  - » Uniformes corporativos (1ª unidad)
  - » Material inicial para la prestación de los servicios
  - » Material comercial para la captación de clientes
  - » Importe sin IVA. Desglose de la inversión del modelo básico. El modelo a implantar dependerá de las instalaciones que tenga el concesionario.
-

# 09

## Condiciones de la franquicia

### ROYALTY DE SERVICIOS

DESDE  
**300€ / MES**

- » Central de compras
- » Negociación con proveedores
- » Acceso a los acuerdos con concesionarios centrales
- » Mantenimiento del software de gestión
- » Política de formación continuada
- » Asistencia continuada con visitas al centro

### FONDO DE MARKETING

DESDE  
**200€ / MES**

- » Comunicación centralizada
- » Mantenimiento y actualización de la página web de la marca
- » Diseño de elementos de marketing
- » Acciones comerciales

### INVERSIÓN Y BASES DE LA FRANQUICIA

- » A la firma del contrato de franquicia **pagamos el canon de entrada de 8.000€+IVA y los materiales y equipos necesarios** para empezar con la formación
- » Compramos la maquinaria cuando firmamos el contrato con el primer concesionario-cliente y ya empezamos a trabajar dentro de las instalaciones del concesionario
- » Recomendamos **una reserva mínima** en circulante para el arranque del negocio
- » El royalty de servicios estará acorde con el volumen de ventas
- » El contrato se suscribe por **5 años con posibilidad de prorrogarse**

# 10

## Datos de la franquicia

### FICHA TÉCNICA DE LA FRANQUICIA

- » **SOCIEDAD:** Rogomovil Vigo, S.L.
- » **CIF:** B36898484
- » **CAPITAL SOCIAL:** 3.010€  
(totalmente desembolsado)
- » **DOMICILIO SOCIAL:** Carretera Camposancos 115, 36213 Vigo
- » **REG. MERCANTIL:** Pontevedra, Tomo 2684, Libro 2684, Folio 119, Sección 8a, Hoja PO-29593
- » **AÑO DE CONSTITUCIÓN:** 2002
- » **AÑO CREACIÓN FRANQUICIA:** 2016
- » **NIFRA:** 2016026503362F
- » **REGISTRO DE MARCA:** En OEPM clase 37 no M3581103
- » **CENTROS PROPIOS:** 19
- » **CENTROS FRANQUICIADOS:** 1  
(Madrid)

### CONDICIONES PRINCIPALES DE LA FRANQUICIA

#### CANON DE ENTRADA

8.000€

#### ROYALTY VARIABLE SEGÚN FACTURACIÓN ANUAL

300€/mes para facturación inferior a 4.167€/mes

#### FONDO DE MARKETING

200€/mes + IVA

#### DURACIÓN CONTRATO

5 años prorrogables

#### SOFTWARE OBLIGATORIO

640€ iniciales + IVA

#### DIRECTRICES

Seguir las directrices de la cadena

#### EXCLUSIVIDAD DE COMPRA

Compra de producto exclusivamente homologado por la central

#### USO DE MARCA

Cesión de uso de marca

#### EXCLUSIVIDAD DE ZONA

Se concede zona de exclusiva





Rogomóvil

Ponte en contacto con nosotros para ampliar la información

**E-MAIL DE CONTACTO:** [info@rogomovil.com](mailto:info@rogomovil.com)

**TELÉFONO DE CONTACTO:** 698 11 93 13

Rogomovil Vigo SL \* Ctra. Camposancos, 115 Interior. CP  
36213 Vigo (Pontevedra) \* C.I.F: B-36898484 \* Registro  
Mercantil: TOMO 2684, Folio 119, Secc. 8, Hoja nº PO-  
29593 \* NIFRA en trámite \* Marca registrada en la OEPM  
Núm. M-3581103